

Árképzés alapjai

Herr

Dávid

Paskelbė Herr Dávid - 2025. 04. 23., sze - 11:12

Pamokos / projekto plano tipas

Pamokos planas

Sektorius

Szolgáltatások (turizmus, szépsézet, vendéglátás)

Tema, mokymosi sritis

árképzés, árlépcső

Profesinis (-iai) dalykas (-ai)

Economic and administrative tasks

Klasė

10. évfolyam

Mokymosi ir ugdymo tikslai

Az óra végére a diákok különbséget tudjanak tenni az árlépcső különböző lépsei között

Sąvokos

árlépcső, árképzés, bruttó, nettó, áfa, áfakulcs, beszerzés, értékesítés

Reikalingos priemonės

tablet a kahoot kvízhez, digitális tábla

Įvadinė dalis ir pamokos / projekto plano rengimas

"A modern üzleti világban a sikeres árképzés elengedhetetlen ahhoz, hogy egy vállalkozás fenntarthatóan működjön, és versenyképes maradjon. Az árak meghatározása nemcsak a költségek és a profit figyelembevételét igényli, hanem az adózás, a piaci trendek és a fogyasztói kereslet figyelembevételét is. Ma az árképzés egyik alapvető aspektusával, az **árlépcsővel** fogunk megismerkedni.

Az árlépcső segít a termékek vagy szolgáltatások különböző árainak meghatározásában, biztosítva, hogy minden lépéshez tartozó érték és költség is figyelembevételre kerüljön. A helyes árlépcső alkalmazásával a vállalkozások képesek lesznek optimalizálni az eladási árakat, és így maximalizálni a profitot anélkül, hogy túlárznák termékeiket.

A következő órában olyan alapvető fogalmakat fogunk megismerni, mint a **nettó és bruttó árak, beszerzési és értékesítési ÁFA**, valamint az **árrés** és annak

szerepe az árlépcső rendszerekben. A fogalmak tisztázása után gyakorlati példák segítségével alkalmazzuk is őket, hogy jobban megértsük, hogyan határozzák meg a vállalkozások termékeik végső fogyasztói árát.

A célunk az, hogy egyértelműen megértsük, hogyan működik az árképzés folyamata, és hogyan befolyásolják az árfokozatok a vállalkozások pénzügyi eredményeit."

Pamokos / projekto plano įgyvendinimas

- 0-5 perc: Ráhangolódás, előzetes tudás aktiválása: „Szerintetek mi befolyásolja egy étel árát az étteremben?” – Közös ötletelés, beszélgetés
- 5-15 perc: Új ismeretek átadása – Árlépcső fogalma és lépései:
 1. Bruttó beszerzési ár - b. ÁFA = Nettó beszerzési ár (nyersanyag érték)
 2. Nettó beszerzési ár + árrés = Nettó eladási ár
 3. Nettó eladási ár + é. ÁFA = Bruttó eladási ár (fogyasztói ár)
- 15-25 perc: Közös példa számolása lépésről lépésre (pl. egy ital vagy étel árképzése)
- 25-35 perc: Páros gyakorlás – feladatok a gyakorlati feladatsorból, árlépcső számításokkal
- 35-40 perc: Digitális kvíz (ellenőrzés, játékosítás) – Kahoot!
- 40-45 perc: Összefoglalás, kérdések tisztázása, házi feladat kiadása

Naudoti skaitmeniniai įrenginiai

ChatGPT

Vertinimo planas

kahoot test segítségével írásbeli értékelés

Diferencijavimas

a páros munka során a gyorsabban haladó párok nehezebb feladatot kaphatnak

Namų darbai, projekto užduotis

A tanórán használt feladatsor gyűjteményből lehet kiosztani.