

Árképzés alapjai

Herr

Dávid

Submitted by Herr Dávid on 2025. 04. 23., sze - 11:12

Type of lesson / project plan

Lesson plan

Sector

Szolgáltatások (turizmus, szépsézet, vendéglátás)

Topic, learning area

árképzés, árlépcső

Vocational subject(s)

Economic and administrative tasks

Grade

10. évfolyam

Learning and development goals

Az óra végére a diákok különbséget tudjanak tenni az árlépcső különböző lépsei között

Concepts

árlépcső, árképzés, bruttó, nettó, áfa, áfakulcs, beszerzés, értékesítés

Required tools

tablet a kahoot kvízhez, digitális tábla

Introductory part and preparation of the lesson / project plan

"A modern üzleti világban a sikeres árképzés elengedhetetlen ahhoz, hogy egy vállalkozás fenntarthatóan működjön, és versenyképes maradjon. Az árak meghatározása nemcsak a költségek és a profit figyelembevételét igényli, hanem az adózás, a piaci trendek és a fogyasztói kereslet figyelembevételét is. Ma az árképzés egyik alapvető aspektusával, az **árlépcsővel** fogunk megismerkedni.

Az árlépcső segít a termékek vagy szolgáltatások különböző árainak meghatározásában, biztosítva, hogy minden lépéshez tartozó érték és költség is figyelembevételre kerüljön. A helyes árlépcső alkalmazásával a vállalkozások képesek lesznek optimalizálni az eladási árakat, és így maximalizálni a profitot anélkül, hogy túlárassák termékeiket.

A következő órában olyan alapvető fogalmakat fogunk megismerni, mint a **nettó és bruttó árak, beszerzési és értékesítési ÁFA**, valamint az **árrés** és annak

szerepe az árlépcső rendszerekben. A fogalmak tisztázása után gyakorlati példák segítségével alkalmazzuk is őket, hogy jobban megértsük, hogyan határozzák meg a vállalkozások termékeik végső fogyasztói árát.

A célunk az, hogy egyértelműen megértsük, hogyan működik az árképzés folyamata, és hogyan befolyásolják az árfokozatok a vállalkozások pénzügyi eredményeit."

Implementation plan for the lesson / project

- 0-5 perc: Ráhangolódás, előzetes tudás aktiválása: „Szerintetek mi befolyásolja egy étel árát az étteremben?” – Közös ötletelés, beszélgetés
- 5-15 perc: Új ismeretek átadása – Árlépcső fogalma és lépései:
 1. Bruttó beszerzési ár – b. ÁFA = Nettó beszerzési ár (nyersanyag érték)
 2. Nettó beszerzési ár + árrés = Nettó eladási ár
 3. Nettó eladási ár + é. ÁFA = Bruttó eladási ár (fogyasztói ár)
- 15-25 perc: Közös példa számolása lépésről lépésre (pl. egy ital vagy étel árképzése)
- 25-35 perc: Páros gyakorlás – feladatok a gyakorlati feladatsorból, árlépcső számításokkal
- 35-40 perc: Digitális kvíz (ellenőrzés, játékosítás) – Kahoot!
- 40-45 perc: Összefoglalás, kérdések tisztázása, házi feladat kiadása

Used digital devices

ChatGPT

Evaluation plan

kahoot teszt segítségével írásbeli értékelés

Differentiation

a páros munka során a gyorsabban haladó párok nehezebb feladatot kaphatnak

Homework, project task

A tanórán használt feladatsor gyűjteményből lehet kiosztani.