Árképzés alapjai

Herr
Dávid
Submitted by Herr Dávid on 2025. 04. 23., sze – 11:12
Type of lesson / project plan
Lesson plan
Sector
Szolgáltatások (turizmus, szépészet, vendéglátás)
Topic, learning area
árképzés, árlépcső
Vocational subject(s)
Gazdálkodási és ügyviteli feladatok
Grade
10. évfolyam
Learning and development goals
Az óra végére a diákok különbséget tudjanak tenni az árlépcső különböző lépsei között
Concepts
árlépcső, árképzés, bruttó, nettó, áfa, áfakulcs, beszerzés, értékesítés
Required tools
tablet a kahoot kvízhez, digitális tábla
Introductory part and preparation of the lesson / project plan

"A modern üzleti világban a sikeres árképzés elengedhetetlen ahhoz, hogy egy vállalkozás fenntarthatóan működjön, és versenyképes maradjon. Az árak meghatározása nemcsak a költségek és a profit figyelembevételét igényli, hanem az adózás, a piaci trendek és a fogyasztói kereslet figyelembevételét is. Ma az árképzés egyik alapvető aspektusával, az **árlépcsővel** fogunk megismerkedni.

Az árlépcső segít a termékek vagy szolgáltatások különböző árainak meghatározásában, biztosítva, hogy minden lépéshez tartozó érték és költség is figyelembevételre kerüljön. A helyes árlépcső alkalmazásával a vállalkozások képesek lesznek optimalizálni az eladási árakat, és így maximalizálni a profitot anélkül, hogy túláraznák termékeiket.

A következő órában olyan alapvető fogalmakat fogunk megismerni, mint a **nettó és bruttó árak**, **beszerzési és értékesítési ÁFA**, valamint az **árrés** és annak

szerepe az árlépcső rendszerekben. A fogalmak tisztázása után gyakorlati példák segítségével alkalmazzuk is őket, hogy jobban megértsük, hogyan határozzák meg a vállalkozások termékeik végső fogyasztói árát.

A célunk az, hogy egyértelműen megértsük, hogyan működik az árképzés folyamata, és hogyan befolyásolják az árfokozatok a vállalkozások pénzügyi eredményeit."

Implementation plan for the lesson / project

- 0–5 perc: Ráhangolódás, előzetes tudás aktiválása: „Szerintetek mi befolyásolja egy étel árát az étteremben?” – Közös ötletelés, beszélgetés
- 5–15 perc: Új ismeretek átadása – Árlépcső fogalma és lépései:
  1. Bruttó beszerzési ár – b. ÁFA = Nettó beszerzési ár (nyersanyag érték)
  2. Nettó beszerzési ár + árrés = Nettó eladási ár
  3. Nettó eladási ár + é. ÁFA = Bruttó eladási ár (fogyasztói ár)
- 15–25 perc: Közös példa számolása lépésről lépésre (pl. egy ital vagy étel árképzése)
- 25–35 perc: Páros gyakorlás – feladatok a gyakorlati feladatsorból, árlépcső számításokkal
- 35–40 perc: Digitális kvíz (ellenőrzés, játékosítás) – Kahoot!
- 40–45 perc: Összefoglalás, kérdések tisztázása, házi feladat kiadása

Used digital devices
ChatGPT
Evaluation plan

kahoot teszt segítségével írásbeli értékelés

Differentiation

a páros munka során a gyorsabban haladó párok nehezebb feladatot kaphatnak

Homework, project task

A tanórán használt feladatsor gyűjteményből lehet kiosztani.